

# Sportello lavoro Occupazione

## I PROGETTI

### Efficienza energetica e finanza agevolata

**Vendor** è una società di consulenza che si occupa di sviluppare progetti di

efficienza energetica, operativa e finanza agevolata. Offre servizi di consulenza alle imprese attraverso una gestione innovativa, sinergica e indipendente. Lo fa integrando tre Business Unit: efficienza finanziaria,

energetica e operativa in quanto agire su più fronti amplifica le opportunità di crescita e sviluppo dei clienti. A settembre 2022 ha formalizzato il proprio impegno nel sociale diventando Società Benefit.

La società benefit seleziona profili tecnici e commerciali per supportare l'espansione nelle regioni del Centro Italia

di **Vittorio Bellagamba**

## Vendor apre la sede romana e rafforza il team

**PROJECT MANAGER** - consulente tecnico finanza agevolata, business developer - commerciale finanza agevolata. Sono alcune delle figure che richiede **Vendor** a seguito dell'inaugurazione della nuova succursale di Roma (**nella foto a sinistra**) della società benefit con sede a Castiglione delle Stiviere (Mantova) che si occupa di progettare soluzioni su misura per massimizzare l'efficienza aziendale, in ambito finanziario, energetico e operativo 4.0. L'ufficio sarà situato all'interno del Pick Center, uno spazio di co-working di rilevanza strategica per la sua centralità e per la presenza di numerose realtà imprenditoriali. L'apertura della succursale romana, voluta dal nuovo ad **Stefano Ciacciarelli** (**nella foto a destra**), si è resa necessaria a seguito dell'espansione della clientela **Vendor** anche a regioni del Centro Italia, tra le quali Lazio, Toscana e Marche.

**Oltre 1.600 clienti** si sono già affidati a **Vendor**, la realtà che supporta le aziende a crescere e migliorare la competitività sul mercato grazie all'accesso agli incentivi fiscali e attraverso una consulenza specializzata in ambito energetico e nell'efficientamento dei processi aziendali. Il Team è stato selezionato con l'obiettivo di creare una squadra eterogenea, sia in termini di competenze che di seniority, avendo cura di portare a bor-

### MASSIMIZZARE L'EFFICIENZA AZIENDALE

**Vendor** supporta le aziende a crescere e migliorare la competitività sul mercato grazie all'accesso agli incentivi fiscali e attraverso una consulenza specializzata



do competenze complementari che possano arricchire la squadra di professionisti **Vendor** in un'ottica di scambio reciproco continuo orientato allo sviluppo professionale e al miglioramento del servizio offerto.

**Passata** dai 6 dipendenti del 2012 ai 72 attuali, **Vendor** è ora alla ricerca di nuovi profili professionali. La selezione è già aperta per le seguenti figure: project manager - consulente tecnico finanza agevolata. Per questa posizione sono richiesti una laurea triennale o magistrale in discipline economico finanziarie e almeno 2 anni di esperienza nel ruolo, la conoscenza del linguaggio tecnico del settore, capacità di lettura di bilanci e business plan, ottima conoscenza dei sistemi informatici a cui si aggiungono precisione e metodo nell'organizzazione del lavoro, buona propensione al team working e orientamento al risultato. La

### PROJECT MANAGER E BUSINESS DEVELOPER

**Tutte le posizioni ricercate combinano la possibilità di lavorare sia da remoto sia in presenza. È possibile candidarsi tramite il form sul sito**

figura si occuperà della gestione dei dossier tecnici attraverso le attività di analisi dei dati economico-finanziari per verificare l'ammissibilità al contributo, la gestione della raccolta documentale, la presentazione delle domande di contributo, il monitoraggio delle fasi di istruttoria la gestione di eventuali richieste di integrazioni e della fase di rendicontazione.

**Business Developer** - Commerciale Finanza Agevolata. Per questa posizione sono richiesti un diploma e/o una Laurea a indirizzo economico, giuridico o ingegneristico, un'esperienza commerciale di almeno 4 anni - preferibilmente nel settore finanza agevolata o presso società di servizi alle imprese; provenienza dai ruoli di sales, key account, venditore o agente di commercio; un portafoglio clienti e conoscenza del territorio di riferimento; orientamento al risultato e capacità di organizzare il lavoro per obiettivi. La figura lavorerà all'interno del Team Vendite Finanza Agevolata e contribuirà attivamente allo sviluppo commerciale di **Vendor** nelle regioni di riferimento. Tutte le posizioni combinano sia lavoro da remoto che in presenza. È possibile candidarsi tramite il form sul sito <https://www.vendorsrl.it/join-the-team/> oppure inviando il proprio curriculum vitae a [ufficiopersonale@vendorsrl.it](mailto:ufficiopersonale@vendorsrl.it)

© RIPRODUZIONE RISERVATA